

**Documento de Registro de Entrevista para o site MHEPTCPS**

**Centro Paula Souza**

**MEMÓRIAS E HISTÓRIA DA  
EDUCAÇÃO PROFISSIONAL E TECNOLÓGICA**

**Percurso Histórico**

**Programa de História Oral na Educação**

**com**

**Clio Júlia Silva**

**Centro de Memória da Etec Dr. Júlio Cardoso  
Franca/SP**

**2021**

## **Ficha de cadastro**

Tipo de entrevista: História oral de vida

Entrevistadora: Aparecida Helena Costa da Etec Dr. Júlio Cardoso, em Franca/SP

Levantamento de dados preliminares à entrevista:

A Egressa e empresária Clio Júlia Silva fez formação Técnica em Administração nos anos de 2008 e 2009 na Etec Dr. Júlio Cardoso. Ingressou na Fatec na sequência e formou-se em Tecnóloga em Gestão da Produção Industrial. A escolha da entrevistada se deu em função de estudarmos juntas na unidade escolar em 2008 e, desde então somos grandes amigas e tenho acompanhado seu progresso pessoal e profissional.

Elaboração do roteiro de pesquisa: Aparecida Helena Costa

Local da Entrevista: Residência de Aparecida Costa

Data: 15 de novembro de 2021

Duração: 16 minutos e 46 segundos

Número de vídeo: 01 (um)

Transcritora: Aparecida Helena Costa

Número de páginas: 10

## **Sinopse da entrevista**

A entrevista foi realizada no contexto do projeto “História Oral na Educação” do Centro Paula Souza, em novembro de 2021, com a entrevistada Clio Julia Silva. Na entrevista demonstra uma enorme gratidão pela unidade escolar, pela aprendizagem e valores adquiridos que são usados constantemente em seu trabalho. Convidei a referida egressa por acompanhar sua trajetória desde que estudamos juntas no curso Técnico em Administração, nesse período Clio era vendedora em uma loja de roupas. O olhar empreendedor na identificação de oportunidades possibilitou seu ingresso e permanência

no campo empresarial. A educação é um fator preponderante para o sucesso conforme cita a entrevistada.

### **Transcrição da entrevista**

Transcritora; Aparecida Helena Costa

Data da transcrição; dezembro de 2021

**Aparecida Helena Costa (AHC):** Olá! Eu sou Aparecida Helena Costa, trabalho na Etec Dr. Júlio Cardoso, sou pesquisadora na área da educação profissional, história da educação profissional, e hoje eu estou aqui com uma egressa, é Clio Júlia Silva. Que também foi aluna da Etec Dr. Júlio Cardoso e, também da Fatec Franca. E ela está hoje... Está hoje, vai nos conceder uma entrevista sobre a sua trajetória de aluna até empresária, a Clio em 2008 era aluna da Etec Dr. Júlio Cardoso já ela é empresária estudante então ela vai nos conceder essa entrevista Clio. Muito obrigada pela presença

**Clio Júlia Silva (CJS):** Eu que agradeço.

**AHC:** Me diga uma coisa, me fale um pouco sobre sua origem familiar

**CJS:** É a minha origem familiar, ela é bem humilde, é um dos meus pais, é vem de uma área rural. A minha mãe e meu pai sempre trabalharam na pecuária é planta plantio de café. E assim eles têm pouca escolaridade minha mãe tem acho que o terceiro, terceiro ano do primário meu pai só sabia ler e escrever, nenhum dos dois tem um curso técnico nenhuma formação é... de graduação. Então assim da minha família do que vem dos meus pais, eu sou a primeira, que conseguiu uma formação técnica profissional.

**AHC:** Bom, na sua visão como empreendedora, quais foram aí as motivações e os valores que você considera, que fizeram que que você deixasse de ser funcionária de uma empresa, e passasse a montar um negócio, a ser uma empresária, o que te motivou a isso?

**CJS:** Na verdade eu trabalhava numa empresa, a qual ela entrou em falência, e eu e meu esposo atual, agora a gente decidiu, por já trabalhar na área adquirir essa empresa quebrada. Então, a gente pegou uma empresa, que estava falida, e a gente conseguiu tirar

ela do negativo, e hoje ser uma empresa de sucesso. Então a gente não teve muito uma escolha, foi mais uma oportunidade que apareceu, e a gente abraçou essa oportunidade.

**AHC:** Então o estímulo familiar que você recebeu foi da sua família.

**CJS:** Sim, quando o meu pai faleceu, a minha mãe tinha poucos recursos para cuidar da família, no caso eu sou filha única dela, e com 8 anos vendo ela trabalhar muito tentar sustentar a casa, com 8 anos eu comecei a querer trabalhar para ajudar ela. Então eu comecei a cozinhar fazer doce de leite para vender na rua, vender mandioca e vender jabuticaba. Então, desde os 8 anos, eu fui proativa em tentar ajudar minha mãe, e isso hoje. Desde os 8 anos de idade, eu já sei como que se vende, como que se trata um cliente. Então isso foi crescendo de acordo com a minha família.

**AHC:** Muito bem! É... No caso da motivação familiar então você teve motivação da sua mãe, que estimulou aí nesse processo de vendas por conta de uma necessidade, né. É uma das características do empreendedorismo, não é a questão da necessidade de você buscar um caminho. E você disse que você e o seu esposo também, é pegaram uma empresa né, que estava indo à falência, e começaram a montar. Então, não era um ramo de atividade que assim, que normalmente o empreendedor, ele gosta daquilo que faz e assim por diante. Então vocês construíram um amor nessa atividade e aí alguns de vocês trabalhavam nessa empresa, vocês souberam que a empresa estava passando por essa situação como é que foi esse processo?

**CJS:** O meu marido Eduardo ele já trabalhava com o antigo proprietário algum tempo e assim que eu formei na Etec, na Fatec. É eu comecei a trabalhar lá também, então eu comecei a fazer análise de custo, é análise de produção, de estoque, e dentro de 1 ano, em 1 ano e meio, ele veio a falir. Então quando a gente adquiriu a empresa, é a gente percebeu que ela já estava na falência, mas como a gente tinha é técnica, já trabalhava, já tinha clientes naquela área a gente resolveu investir naquilo ali.

**AHC:** Está certo, muito bem! E com relação a esse investimento não é como é que foi esse aporte vocês juntaram capital dos dois venderam bens para adquirir é esse negócio como é que funcionou isso? Vocês fizeram algum financiamento?

**CJS:** Não, na verdade a empresa a gente a comprou, ela estava com trinta mil em dívida. A gente parcelou isso com o proprietário e como as vendas a empresa estava em...

trabalhando já, a gente não teve que iniciar, e a gente já tinha os clientes, já tinha os produtos aprovados, custo a gente já teve que refazer então a gente trabalhando a gente conseguiu pagar esse parcelamento que foi feito com juros para a gente e na hora que quitamos a gente começou uma vida nova

**AHC:** Muito bem e de lá para cá, essa empresa tem quanto tempo?

**CJS:** 14 anos.

**AHC:** E de lá para cá quando vocês compraram a empresa, vocês precisam fazer investimentos em maquinário e estrutura?

**CJS:** Sim, o investimento ele é diário, tanto na parte de tecnologia, tanto na parte de maquinários, na parte de treinamento de funcionários, como buscando novidades é um investimento muito alto também, na parte contábil porque a tributação hoje muda constantemente então a gente tem que ficar muito... Prestar muita atenção nessa parte tributária também. E assim cada dia sai máquinas novos produtos novos e a gente tem que se adequar é o tempo inteiro investindo.

**AHC:** Muito bem, é... Você falou, a respeito do investimento, é vocês se utilizam aí de financiamentos de bancos do governo de alguma ação assim.

**CJS:** Temos uma vez o BNDS bem no início da empresa, mas utilizamos o BNDS para adquirir duas máquinas. E depois a gente tentou fazer o FINAME, mas não deu certo, uma burocracia muito alta. Então posterior a isso, a gente paga ou a vista ou parcelado pelas empresas, em curto prazo.

**AHC:** Está certo, então é você tem de lá para cá não é com essas características empreendedoras, você tem só uma empresa atua nesse ramo de atividade ou você desenvolveu outras atividades também dentro desse mesmo ramo.

**CJS:** A empresa que nós iniciamos ela é no setor calçadista, ela no setor que trabalha a parte de componentes para calçado. E durante a pandemia, dois anos atrás mais ou menos, é nós decidimos abrir outras empresas voltadas para de e-commerce pra gente não ficar voltado para uma para uma área só. E como a gente não poderia trabalhar não poderia vender pessoalmente a gente com a pandemia, nós abrimos as novas empresas

quais trabalhamos somente com e-commerce por elas então nós trabalhamos hoje com duas áreas diferentes.

**AHC:** Muito bem! As duas áreas são para calçados, não?

**CJS:** Não, a segunda a gente trabalha com e-commerce para área de festas, seria para decoração de festas, que a gente vende a nível Brasil, mas a gente tem vontade, já estamos pesquisando para vender a nível mundial.

**AHC:** Muito bem! Clio me fale um pouco do tempo em que você estudou na Etec né, quais são as lembranças que você traz como aluna desse período.

**CJS:** A Etec para mim foi a base de tudo porque para a gente ter um edifício sólido ou mais importante é a base. Eu lembro muito da característica dos meus professores o Wanderlei a Elizete, eu lembro muito dela, o Ar... Arnaldo?

**AHC:** Armando.

**CJS:** O Armando o seu Geraldo que nossa! Seu Geraldo é um ícone da Etec. E depois da que eu formei na Etec foi uma base muito boa fonte que eu aprendi, a fazer o curso de produto o manuseio do estoque, as curvas ABC. O meu primeiro contato com a Contabilidade, com os impostos com folha de pagamento, então toda essa base que eu precisei para começar eu tive na Etec. E posteriormente, eu entrei na outra, na outra escola do grupo que a Fatec também sou formada em Gestão Industrial e, também ela deu a sequência em tudo que eu aprendi na Etec, então assim foi muito embasado tudo que foi ensinado lá e foi tudo utilizado no que eu faço hoje.

**AHC:** Muito bem então você falou sobre dois estudos seus do período que você terminou a Fatec você continua estudando o que que você tem pensado?

**CJS:** Sim eu hoje eu estou no quinto ano de Direito, pretendo seguir a área tributária, eu estou cursando é pela Unifran. E... assim o amor pelos estudos ele começou na Etec, desde então eu não parei e eu não pretendo parar também continua vou continuar.

**AHC:** Muito bem é da escola você falou bem do seu Geraldo você quer relatar alguma lembrança tem boas lembranças desse período a contribuição do período em que você

estudou nessas duas unidades escolares Etec e Fatec é para que você se tornasse uma empreendedora você tem é sim. alguma lembrança ou uma aprendizagem é que você quando está no trabalho você se lembra que você aprendeu isso em sala alguma coisa assim?

**CJS:** Sim, é toda vez ainda? Comento muito com os meus amigos porque toda vez que eu vou fazer um custo de produto, eu ainda uso a tabela, que eu aprendi na Etec para fazer conferência de débito e crédito é a tabela que eu ainda tenho da Etec. Então assim são coisas que eu levo até hoje, algumas coisas eu até plastifiquei para não perder com os anos, mas eu tenho tudo guardado ainda.

**AHC:** Muito bem, Clio com relação às características né as qualidades pessoais que te levaram a ser empresária? Que que você considera aí? Quais são as características que você tem? Que que são essenciais aí para que você desempenha o seu trabalho?

**CJS:** Eu acredito que seja resiliência, a capacidade de me adequar muito bem as mudanças em um curto período de tempo. Então, para um empreendedor ele tem que estar em constante movimento o tempo inteiro então assim você tem uma habilidade de se moldar ao que está acontecendo naquele momento é essencial.

**AHC:** Muito bem! Da aprendizagem que você teve nessas duas unidades tem algo que você gostaria que fosse acrescentada a matriz curricular para que os alunos pudessem aprender.

**CJS:** Eu acredito que o que falta hoje seria uma inteligência emocional, eu acho que as pessoas estão muito preparadas tecnicamente é... historicamente, mas elas não estão preparadas emocionalmente para o mercado. Eles, elas acham que vai dar tudo certo, e quando não dá as entram em um processo interior de medo, que nada vai dar certo, então assim: - eu acredito que poderíamos trabalhar uma inteligência emocional, desde a base daquelas pessoas que pretende um dia ser empreendedor. Essa foi uma das principais é... dificuldades que eu enfrentei nesses 14 anos, e enfrento até hoje, que é a gente trabalhar muito o emocional da gente.

**AHC:** Muito bem, eu gostaria que você, é... se você quiser falar mais alguma coisa a respeito da Etec, desse período, mas que nessa trajetória de aluna até empresário que é o foco que da nossa pesquisa. Que você deixasse uma mensagem para quem vai ler?

**CJS:** Eu acredito que todas as pessoas elas deveriam fazer Etec, é um curso rápido, e extremamente competente. Dá um embase muito grande não só para quem quer empreender, mas qualquer área, é uma área que te dá a visão de tudo que você vai usar então assim eu acredito que para todas as áreas que você vai for dar sequência nos seus estudos: - seja professor, seja um dentista, seja um engenheiro civil, seja um advogado, tudo você vai usar, tudo que você aprende lá porque a sua vida inteira você vai pagar imposto, a sua vida inteira você vai trabalhar com custo, sua casa, ou seja, um curso empresarial, seja como você vai trabalhar o seu próprio financeiro pessoal ou financeiro de uma empresa, então tudo que você vai aprender, vai servir para você em algum momento, é uma escola cem por cento, eu sou muito grata por tudo que eu aprendi lá! São coisas que eu uso até hoje.

**AHC:** Muito bem Clio, eu agradeço por essa oportunidade, e agradeço também em nome da unidade escolar, por todo esse apreço que você tem. E que realmente ela continue contribuindo aí com o desenvolvimento das pessoas, tanto para o desenvolvimento como um profissional, como funcionário de uma empresa, quanto com aí os futuros empresários né os aspectos do empreendedorismo e assim por diante. Muito obrigada!

**AHC:** Imagina, eu que agradeço.

### **Descritores**

História oral na educação

Empreendedorismo

Clio Júlia Silva

Aparecida Helena Costa

Etec Dr. Júlio Cardoso

Centro de Memória

Técnica em Administração

Tecnóloga em Gestão de Produção Industrial

Direito

e-commerce

Calçados

Eventos

Contabilidade

### Dados biográficos da Entrevistada



**Cléo Júlia Silva** nasceu em 01 de março de 1986, na cidade de Guapé, Minas Gerais, filha de Mário Julio da Silva e Maria Aparecida de Oliveira. É Técnica em Administração, Tecnóloga em Gestão da Produção Industrial e Graduada em Direito e Ciências Contábeis. É sócia com o marido Eduardo Natali nas empresas Dublaffran e Criare Painéis e Acessórios.

### Dados biográficos da Entrevistada



**Aparecida Helena Costa** - Mestre em Desenvolvimento Regional pelo Centro Universitário Uni-facef; graduada em Ciências econômicas pelo Centro Universitário Uni-facef; Graduada em Licenciatura em Matemática pela Universidade Cruzeiro do Sul; Graduada em Licenciatura em Pedagogia pela Universidade UNIVESP; Professora do Centro Paula Souza na Etec Dr. Júlio Cardoso- Franca, Coordenadora de curso do Ensino Médio e Novotec; desenvolve projeto de pesquisa no Centro de Memória e participa do GEPEMHEP - Grupo de Estudos e Pesquisas em Memórias e História da Educação Profissional. Fonte:

CV: <http://lattes.cnpq.br/4326134027828019> Acesso em: 23 dez. 2021.

**Anexo** (documento sigiloso e não ficará aberto online ao público):

Termo de Consentimento Livre e Esclarecido de Clio Julia Silva

